



Pro prodej léčivých přípravků u lékařů a v lékárnách hledáme  
**aktivního a komunikativního kolegu/ kolegyni na pozici:**

## **SALES REPRESENTATIVE**

### NÁPLŇ PRÁCE:

Prodej a propagace portfolia preparátů ve svěřeném regionu  
Komunikace a rozvoj dlouhodobých vztahů se stávajícími klienty  
Analýza a vyhodnocení prodejních příležitostí ve svěřeném regionu  
Vyhledávání a navazování spolupráce s novými klienty  
Prezentace a propagace produktů na odborných akcích, organizace seminářů  
Plánování a vyhodnocení obchodních aktivit  
Hledání nových cest a vytváření nových nástrojů a aktivit vedoucích ke zvýšení prodejních výsledků,  
podílení se na vytváření strategie a taktiky pro její naplnění  
Pravidelné návštěvy lékařů a lékáren

### OČEKÁVÁME:

SŠ/VŠ vzdělání  
Praxe v oblasti prodeje podmínkou (ve farmacii výhodou)  
Velmi dobrou úroveň komunikace, spolehlivost, samostatnost, flexibilitu  
Vysoké pracovní nasazení, týmový duch  
Ochotu dále se vzdělávat  
Znalost práce na PC, uživatel digitálních technologií  
Řidičský průkaz skupiny B (aktivní řidič)

### NABÍZÍME:

Zajímavou a čínorodou práci v přátelském kolektivu  
Trénink potřebných znalostí a dovedností  
Odpovídající finanční ohodnocení a technické vybavení  
Benefity společnosti  
Práci na plný úvazek

**V případě zájmu zašlete Vaši nabídku spolu s profesním životopisem e-mailem na adresu:  
[martina.tamasova@nextforce.cz](mailto:martina.tamasova@nextforce.cz)**